



El Primer Banco Regional de Centroamérica invita a ejecutivos bancarios, caracterizados por su alta motivación hacia iniciativas retadoras y de vanguardia que estén interesados en formar parte de un proceso de innovación y expansión de nuevos productos y mercados, así como, de programas modernos de financiamiento y desarrollo hacia la región, a participar en el concurso de la siguiente posición vacante:

Información General de Vacante

Nombre del Puesto **Coordinador de Comercio Exterior**

Ubicación de la Vacante (Tegucigalpa, Honduras)

OBJETIVO DEL PUESTO

Promover los servicios bancarios que ofrece el Banco en las Entidades Financieras de la Región con base en las metas establecidas en el Plan Nacional de Negocios de la Unidad de Servicios Bancarios

FUNCIONES ESPECÍFICAS (PRINCIPALES)

1. Desarrollo de estrategia de apoyo a la producción exportable para enmarcar la gama de productos y servicios (implementados y en desarrollo) de esa área de competencia.
2. Desarrollo e implementación de nuevos productos y servicios financieros de comercio exterior.
3. Promoción del desarrollo de operaciones de préstamos con garantía ExIm Bank* (volumen)
4. Promover el desarrollo de operaciones de carta de crédito (volumen).
5. Promover el desarrollo de operaciones factoraje y prefinanciación.

CRITERIOS DE SELECCIÓN

1.-Formación Académica Requerida: Licenciatura/Ingeniería, Industrial, Banca y Finanzas, Administración de Empresas o áreas afines; se valorará positivamente los candidatos que cuenten con un grado académico de Maestría y con experiencia en el área específica

2.-Conocimientos Específicos Requeridos: Ejecutivo con experiencia en posiciones similares en entidades financieras; específicamente en manejo de portafolios de productos de comercio exterior, en diseño, desarrollo y promoción de productos de financiamiento al sector de comercio exterior; tales como: préstamos con garantía de ECAs; operaciones de factoraje internacional y financiamiento al comercio exterior en general. Además, experiencia en manejo de relaciones con bancos corresponsales. Amplio conocimiento sobre desarrollo y promoción de sistemas de inteligencia comercial.

3.-Nivel de Inglés: Dominio del idioma Inglés indispensable.

4.-Competencias Requeridas: Orientación a Resultados, Orientación al Cliente, Compromiso y Profesionalismo, Pensamiento Analítico, Trabajo en Equipo e Innovación, Impacto e Influencia y Gestión de Personas.

5. Otras Habilidades: Manejo de paquetes computacionales requeridos para el puesto.